

Список источников

1. Уголовный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ: ред. от 11.06.2021. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации «О применении судами законодательства, регламентирующего основания и порядок освобождения от уголовной ответственности» от 27 июня 2013 года № 19 (с изменениями на 29 ноября 2016 года). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
3. Апелляционное определение судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда Российской Федерации от 22 февраля 2018 года № 4-АПУ 18–3. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 22.04.2021).
4. Балафендиев А. М. Освобождение от уголовной ответственности в связи с истечением сроков давности по УК РФ // Уголовное право. 2019. № 1. С. 45–48.
5. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный) / под ред. А. И. Чучаева. М., 2013. 672 с.
6. Козубенко Ю. В. Основания освобождения от наказания при постановлении обвинительного приговора // Lex russica. 2014. № 12. С. 37–38.
7. Уголовное право Российской Федерации. Общ. часть / под ред. В. С. Комиссарова, Н. Е. Крыловой, И. М. Тяжковой. М., 2012. 466 с

УДК 338.14

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩИМИ СУБЪЕКТАМИ

А. С. Ишмеева, к. э. н., доцент, заместитель начальника кафедры социально-гуманитарных и экономических дисциплин Уфимского юридического института МВД России

С. Ф. Салихова, к. э. н., доцент, доцент кафедры региональной экономики и управления Уфимского государственного нефтяного технического университета

В статье рассматриваются принципы поведения домашних хозяйств и предприятий на микроуровне, а также вопросы их безопасного функционирования.

Ключевые слова: безопасность, экономика, издержки, благосостояние, плата, отношения, домашнее хозяйство, обмен, труд, банкротство, рыночная цена, товар, издержки

ENSURING ECONOMIC SECURITY BY BUSINESS ENTITIES

A. S. Ishmееva, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Deputy Head of the Department of Social, Humanitarian and Economic Disciplines, Ufa Law Institute of the Ministry of Internal Affairs of Russia

S. F. Salikhova, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Associate Professor of the Department of Regional Economics and Management, Ufa State Oil Technical University

The article examines the principles of behavior of households and enterprises at the micro level, as well as issues of their safe functioning.

Keywords: security, economics, costs, welfare, wages, relations, household, exchange, labor, bankruptcy, market price, goods, costs

Экономическая безопасность как основа национальной безопасности определяется состоянием экономической системы и составляющих ее элементов, к которым относятся предприятия и домашние хозяйства. От условий, в которых они работают и от результативности их хозяйственной деятельности зависит эффективность функционирования всей экономической системы.

Есть разные понимания экономической безопасности хозяйствующих субъектов в условиях рыночной экономики. Авторы придерживаются подхода в соответствии с которым экономическую безопасность хозяйствующих субъектов следует рассматривать как защищённость их жизненно важных интересов от нежелательных изменений.

Жизненно важные интересы это главные мотивы поведения людей в рыночной экономике. Во многом от степени их реализации зависит, что они будут предпринимать при тех или изменениях происходящих в экономической действительности.

Результатом обеспечения экономической безопасности хозяйствующих субъектов является экономическая и социальная стабильность в обществе, устойчивое и динамическое развитие всей экономики, рост конкурентоспособности страны на мировых рынках. Все это позволит стране, несмотря на интеграционные процессы, сохранить свой суверенитет, национальные особенности, традиций, обычаи, своей культуре и самобытность.

Содержание понятия «Экономическая безопасность» напрямую связано с понятием «Экономика».

Само слово «экономика» имеет два значения. В первом случае под термином «экономика» называется практическая деятельность людей, связанная с производством товаров и услуг, с помощью которых люди удовлетворяют

свои потребности. Удовлетворяя свои потребности, люди воспроизводят себя как биологические и социальные существа. В этом плане можно сказать, что экономика является основой жизнедеятельности людей, базой для развития иных неэкономических видов деятельности. Во втором случае под «экономикой» понимается наука, которая изучает и объясняет экономическую практику. На практике, чтобы что-то произвести, люди должны вступать друг с другом в производственные или экономические отношения. Экономика как наука как раз и изучает данные экономические отношения.

Эти отношения могут быть связаны с непосредственным производством или, например, с распределением уже произведенного продукта. В производстве существует разделение труда. В этом плане каждый отдельно взятый работник выполняет свою узкоспециализированную операцию в общей производственной цепи, а продукт труда является общим результатом совместного общественного труда. Такие экономические отношения, связанные с непосредственным производством продукта, называются технико-экономическими. От них в основном зависит эффективность производства, количество произведенного продукта в единицу времени. Помимо технико-экономических существуют и социально-экономические отношения. Они характеризуют социальную сторону процесса производства. К ним можно отнести, например, отношения собственности. От них главным образом зависит характер распределения произведенного продукта, дифференциация доходов населения, уровень благосостояния людей, относящихся к разным социальным группам.

Предметом изучения экономики как науки являются экономические категории.

Любое производственное отношение структурно предполагает наличие объекта и субъектов отношения, их интересов и противоречий между интересами. Объектами и субъектами производственного отношения являются элементы, из которых состоит любая экономическая система. Объекты производственного отношения – это элементы экономической системы, по поводу которых возникают производственные отношения, а субъекты отношения – это элементы, между которыми возникает производственное отношение

Поясним это на примерах. Возьмем такую экономическую категорию, как например, заработная плата. Если человек в процессе производства использует наемную рабочую силу, он за труд рабочего должен заплатить. Плата может быть, как в вещественной, так и в денежной форме. Если наёмный рабочий участвовал, например, при производстве картофеля, часть произведенного урожая пойдет на оплату труда рабочего. В этом случае данную часть картофеля мы будем называть заработной платой, хотя по своей природе картофель – это не заработная плата, а продукт труда. Работодатель может оплатить труд рабочего и в денежной форме. Для этого он должен ту часть картофеля, которая предназначена для

рабочего, предварительно продать, а вырученную сумму денег отдать ему как заработную плату. В этом случае мы уже деньги, а не картофель будем называть заработной платой.

Экономические интересы напрямую связаны с потребностями людей. В отношении купли продажи товаропроизводители стараются возместить свои затраты, связанные с производством товаров. Если не будет реализовано это условие, производители товаров не смогут продолжить свою экономическую деятельность. Если рабочий не получит свою заработную плату он не сможет воспроизвести свои способности к труду. Если работодатель переплатит рабочему, он не получит прибыль, не сможет развить свое производство и проиграет в конкурентной борьбе с другими предпринимателями.

Наиболее общая цель экономической деятельности предприятия – получение прибыли. Прибыль – это жизнеобеспечивающая потребность. Чтобы получить прибыль предприятие заинтересовано в максимизации дохода или минимизации издержек.

Каждый из них желает нажиться за счет другого контрагента. Всех устраивающий компромисс наступает в том случае, если соблюдается принцип эквивалентности в обмене. При эквивалентном обмене предприятия возмещают издержки производства, получают среднюю прибыль и имеют возможность расширить свое производство. При нарушении данного принципа, одна из сторон производственного отношения может лишиться прибыли. В этом случае предприятию грозит уменьшение фонда накопления, отсутствие денежных средств для возврата долга, покупки сырья, оплаты труда наемных рабочих и, в крайнем случае, банкротство.



Рис. 1. Модель производственного отношения.

Вместе с тем, соблюдение основных принципов экономики не избавляет всех хозяйствующих субъектов от наступления экономической угрозы. Связано это с тем, что индивидуальные условия хозяйствования отдельно взятых субъектов

экономики могут не совпадать с общественными условиями, ориентированными преимущественно на средние величины.

Покажем это на примере. Допустим, что в отрасли производят продукцию три группы товаропроизводителей. Их затраты на производство единицы продукции и объемы производства представлены в таблице 1. По закону стоимости рыночная цена товара соответствует средним так называемым общественно необходимым издержкам производства. Рыночная цена товара рассчитывается по формуле средней взвешенной величины. Ее величина зависит не только от индивидуальных издержек производства, но и от объема выпускаемой продукции.

Ниже на базе данных таблицы 1 представлен механизм образования рыночной цены товара.

Таблица 1

Механизм образования рыночной цены товара

Группа производителей	Издержки на производство единицы продукции	Количество произведенной продукции	Цена товара		Дополнительный доход с ед. продукции (+, -)
	$P_{ин}$		Q	Индивидуальная	
1	5	10	5	6	+ 1
2	6	100	6	6	-
3	7	10	7	6	- 1

Исходя из данных табл. 1 и используя формулу средней взвешенной величины рассчитаем рыночную цену товара.

$$\text{Цена} = \frac{\sum P_{ин} Q}{\sum Q} = \frac{5 \times 10 + 6 \times 100 + 7 \times 10}{10 + 100 + 10} = \frac{720}{120} = 6$$

Рыночная цена товара 6 денежных единиц. У третьей группы производителей индивидуальные издержки по введению хозяйственной деятельности оказались выше рыночной цены товара на 1 единицу. При эквивалентном обмене каждая единица товара принесет им убыток в 1 денежную единицу. Вложив в производство средств в размере 70 (7 × 10) денежных единиц они после реализации товара по рыночной цене получают только 60 (6 × 10) денежных единиц. Их общие потери составят 10 денежных единиц (-1 × 10).

Если такая ситуация сохранится, то по истечении определенного периода времени хозяйствующим субъектам из третьей группы производителей грозит

банкротство со всеми вытекающими отсюда последствиями. Избежать банкротство можно. Для этого необходимо провести ряд мероприятий направленных на снижение индивидуальных издержек производства до уровня общественно необходимых.

При государственном вмешательстве в экономику хозяйствующий субъект при определении своего поведения на рынке должен учитывать не только эффективность использования имеющихся ресурсов от которых зависят трансформационные издержки производства, но и так называемые транзакционные издержки производства.

Напомним, что процесс производства – это процесс преобразования ресурсов до удобного для потребления состояния. В производстве предметы труда преобразуются в готовую для конечного потребления продукцию. Стоимость используемых в процессе производства ресурсов определяет величину так называемых трансформационных издержек. Задача предпринимателя увеличить выход продукции с единицы ресурсов

Проблемам домашней экономики в экономической литературе уделяется мало места. Тому несколько причин. Первая – это догма о рудиментом характере домашней экономики. В экономической литературе было распространено мнение, что по мере общественного прогресса произойдет отмирание домашней экономики. Вторая причина в неадекватности поведения людей в домашнем хозяйстве. В экономической теории считается, что человек в экономике ведет себя рационально, максимизирует удовлетворение своих потребностей с наименьшими затратами. В домашнем хозяйстве поведение человека отклоняется от этой логики. Субъект домашнего хозяйства порой максимизация потребительских свойств товара или услуги ставит выше экономии затрачиваемого времени.

Однако на практике домашнее хозяйство оказалось более устойчивым, чем это описывается в экономической теории. Причина этого заключается в том, что неформальная экономика в виде домашнего хозяйства не существует автономно, его устойчивость зависит от типа экономической среды.

Применительно к экономике России можно выделить три типа моделей экономической среды: плановая, рыночная и переходная экономика.

Эти модели построены на различных принципах хозяйствования экономической системы. При переходе от одной экономической системы к другой мы видим не отмирание домашней экономики, а изменение выполняемых ею функций и роли в рыночной экономике.

Рыночное хозяйство живет под девизом – больше потребительских свойств с наименьшими затратами времени. Девиз домашнего хозяйства получение потребительских свойств за любые затраты времени.

Произвести недостающее и приспособить имеющееся были основными функциями домашнего хозяйства. С переходом к рынку можно было предпо-

ложить, что перечисленные формы хозяйственной деятельности отпадут сами собою и это приведет к уменьшению роли домашних хозяйств в удовлетворении потребностей людей. Однако на практике произошло обратное. В переходный к рынку период, особенно в 90-е годы, роль домашних хозяйств в удовлетворении потребностей населения только возросло. Домашнее хозяйство стало главным средством борьбы за выживание в новых условиях.

Соответственно изменились и главные функции домашних хозяйств. Главными целями домашних хозяйств становятся противостояние инфляции (поиск дешевых товаров на удаленных оптовых рынках), преодоление нехватки денежных платежных средств. В результате увеличиваются затраты труда в приусадебных и тому подобных участках, расширяется список самооказываемых услуг, появляются челноки и т. д. Логично ожидать, что с переходом к развитой рыночной экономике, где 2/3 населения относится к среднему классу, значение домашних хозяйств, в удовлетворении потребностей населения, уменьшится.

Однако практика, в том числе и российская, показывает, что и в новых условиях актуальность домашних хозяйств сохраняется. Оно берет на себя функцию удовлетворения эксклюзивных потребностей населения. Люди с достатком желают выделиться, их не устраивает унифицированная и стандартизированная продукция. В развитой рыночной экономике функция домашнего хозяйства создание блага или предоставление услуги соответствующего индивидуальным запросам населения.

В заключении необходимо отметить, что выделение трех типов модели экономики весьма условно. В реальности существуют только их гибриды. Это значит, что в действительности три типа поведения домашних хозяйств сосуществуют и обслуживают потребности соответствующих социальных слоев населения.

Таким образом, домашняя экономика, будучи относительно обособленной от официальной экономики вырабатывает способы защиты домохозяев от порождаемых господствующей экономической системой проблем в области удовлетворения их потребностей.

Превращение потенциальной возможности потери экономической выгоды в реальность зависит от множества факторов экономического, политического и иного характера. Эти факторы и сами угрозы условно можно разбить на три группы. Первая группа – это факторы и угрозы мегауровня исходящие из особенностей функционирования мировой экономики. Вторая группа – факторы и угрозы зависимые от особенностей функционирования национальной экономики и проводимой государством экономической политики. Третья группа. Здесь угрозы возникают и преодолеваются благодаря деятельности субъектов хозяйственной деятельности микроуровня, а в условиях регулируемой рыночной экономики и вмешательства государства.

Как правило, превращение потенциальной угрозы в реальную угрозу происходит в случае нарушения, по тем или иным причинам, принципов функционирования соответствующей экономической системы.

Для этого необходимо знать, основные принципы функционирования экономических систем, соблюдать приоритет национальных интересов перед индивидуальными, принимать правильные обоснованные решения при разработке и предварении в жизнь экономической политики государства.

Список источников

Войтов А. Г. Экономика. Общий курс. (Фундаментальная теория экономики): Учебник. – 8-е перераб. и доп. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2003. – 272 с.

УДК 347.61

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ОГОВОРКИ О ПУБЛИЧНОМ ПРАВЕ НА ПРИМЕРЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ СЕМЕЙНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ, ОСЛОЖНЕННЫХ ИНОСТРАННЫМ ЭЛЕМЕНТОМ

О. А. Ищенко, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин, кандидат юридических наук, доцент.

В статье анализируется понятие «публичный порядок» и обозначаются особенности применения оговорки о публичном праве при регулировании семейных правоотношений. Делается вывод о необходимости доработки ст. 167 СК РФ.

Ключевые слова: публичный порядок, оговорка о публичном праве, неприменение норм иностранного законодательства.

PROBLEMS OF APPLYING THE PUBLIC LAW CLAUSE ON THE EXAMPLE OF REGULATING FAMILY LEGAL RELATIONS COMPLICATED BY A FOREIGN ELEMENT

O. A. Ishchenko, associate professor of the Department of Civil and Legal Disciplines of the Far Eastern Law Institute of the Ministry of Internal Affairs of Russia, kandidat nauk, degree in Law, Associate Professor.